EJEMPLO FICTICIO - SIN CLIENTE NI CONVOCATORIA REAL

Orientación inicial
Un taller busca equipamiento

Esta muestra ilustra el formato de un resumen breve. No acredita una asesoría realizada ni determina elegibilidad para un fondo.

Situación planteada
Un pequeño taller quiere renovar herramientas para ampliar su capacidad. Cuenta con una idea de la inversión, pero todavía no elige un fondo ni reúne las cotizaciones.

1. Diagnóstico preliminar

La necesidad está identificada. Para comparar alternativas de financiamiento falta precisar el costo total, el aporte disponible y el cambio que se espera lograr con la inversión.

2. Antecedentes por verificar

Antecedente	Situación	Siguiente paso
Equipamiento y costos	Pendiente	Listar ítems, cantidades y cotizaciones.
Perfil del postulante	Por revisar	Contrastar actividad y antigüedad con las bases.
Fondo y aporte propio	Sin seleccionar	Revisar gastos permitidos, aporte y cierre oficial.

3. Alertas para la decisión

Antes de comprometer una compra, revisar si las bases permiten ese gasto, qué documentos exigen y cuándo puede realizarse. El financiamiento y la admisibilidad dependen de la convocatoria concreta.

4. Próximos pasos

1. Preparar el presupuesto y conservar cotizaciones.
2. Identificar una convocatoria compatible y guardar su ficha oficial.
3. Revisar requisitos y plazo; después definir si conviene preparar la postulación.

Alcance de la orientación inicial - $30.000
Revisión preliminar de una idea u oportunidad, conversación online de hasta 30 minutos y resumen breve. La formulación completa, preparación o presentación de postulaciones y ofertas se cotiza por separado. No se garantiza adjudicación.

Contacto: arproyectosycompraspublicas@outlook.com